Cert. Nr 4025/10/2013

ZAŚWIADCZENIE
PAN
STANISŁAW ŚWITALSKI

uczestniczył w dniach 17-18 października 2013 r.
w warsztatach szkoleniowych z zakresu

BUDOWANIE RELACJI HANDLOWEJ Z HURTOWNIAMI

Zakres szkolenia obejmował zagadnienia:

- Budowanie relacji z klientem-techniki komunikacji
- Efektywna prezentacja produktu
- Reguły wywierania wpływu w pracy handlowca
- Radzenie sobie z obiekcjami oraz z trudnymi sytuacjami w relacji z hurtownią
- Zasady budowania długofalowej współpracy z hurtownią

Trener
Robert Salwowski

"ACCESS" s.c.
DORADZTWO KADRY ZARZĄDZANIE
ul. 27 Grudnia 7, 61-737 P
tel./fax (061) 851-90
NIP 781-13-80-767